



LU HAVTEK

Leverandørutviklingsprogram Havteknologi

Målsetting LU Havtek

LU Havtek vil bidra til utvikling av en kompetent, solid og konkurransedyktig nordnorsk leverandørindustri som kan tilby tjenester til havnæringene.



Mål LU Havtek



Delmål:

Utvikling av leverandørnettverket

Kompetanse- og kunnskapsbygging

Bidra til fokus på forskning og utvikling av teknologi og komponenter



Resultatmål:

Å øke potensialet for leveranser fra nordnorsk industri til prosjekter og driftsoppgaver innenfor havnæringene

Å fremme innovasjon og nytenking på tvers av blå næringer



Målgruppe:

Bedrifter med geografisk tyngdepunkt i Nord-Norge som er, eller har ambisjon om å bli, produkt- eller tjenesteleverandør til havnæringene



Programperiode: 2019 - 2022

Prosjektledelsen



Prosjektleder I:
Sunniva Greger
KPB



Prosjektleder II:
Kjetil Blix Stokkenes
Næringshagen Midt Troms



Prosjektleder II:
Nina Kivijarvi Jonassen
Petro Arctic



Prosjektleder II:
Trude Indrebø
Halti Næringshage

LU Havteks rolle

*LU Havtek skal **styrke, samarbeide og spille på lag** med initiativ som allerede er i gang*



> HJEM

Sendte hele staben på LU Havtek - studie

På Studieprogram for Havnæringene fikk vår medlemsbedrift North Agency i Tromsø ny markedsstrategi som bonus.

KOMPETANSEHEVING

07.01.2021 12:25



- Utgangspunktet for at vi meldte oss på studiet var at bedriften hadde behov for markedsstrategi, sier daglig leder i North Agency, Marius Storli.
- Riktig nok er vi "bare" tre ansatte, men jeg syntes det var viktig at vi alle var med på denne prosessen, slik at den nye markedsstrategien på den måten kunne forankres skikkelig i bedriften, sier Storli.

F.v.: Skipsagent Johannes Storli, daglig leder Marius Storli og HMS-rådgiver Therese Ottosen.

Dermed ble hele bedriften deltidsstudenter våren -20, på studiet som er utviklet av og for nordnorsk blå leverandørnæring.



© North Agency

Forside > Aktuelt > Havleverandører på skolebenken

Havleverandører på skolebenken



Monica Hilde Hamannsen, Gratanglaks, er en av deltakerne på det første kullet. Foto: Privat.

- Jeg vil absolutt anbefale folk å søke dette studiet, sier Hans-Ole Nordahl, segmentansvarlig havbruk hos JM Hansen, og deltaker på det samlingsbaserte studieprogrammet Leverandørutvikling for havnæringene ved UiT Norges arktiske universitet våren 2020.

Av Redaksjonen

- Dette studiet er veldig dagsaktuelt og underbygger med teori det vi gjør i praksis. Vi blir enda mer bevisst på de valgene vi gjør med det faglige påfyll som gis.

Nordahl er en av 25 deltakere fra nordnorsk leverandørindustri og havbruksnæringen som har gjeninntatt skolebenken for å lære mer om blant annet innovasjon, ledelse av utviklingsprosjekter, konkurransestrategier, kontraktshåndtering og det offentlige virkemiddelapparatet. Nordahl omtaler



Kurs: EPIM -Kvalifisering av leverandører mot Petroleum

- Hvordan bli kvalifisert som hoved/underleverandør til prosjekter som eks Johan Castberg
- Kurs gjennomført av Petro Arctic i samarbeid med petroleums kontraktører.



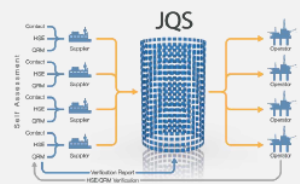
EPIM Joint Qualification System

Purpose

EPIM JQS is a service that enables pre-qualification of suppliers to the operators and buyers on the Norwegian Continental Shelf.

Description

- A solution for pre-qualification of suppliers and their products and services
- The solution provides key information about the suppliers and their capability assessments of own operating management systems
- The solution facilitates selection of relevant suppliers to be included in procurement processes



EPIM

A not-profit membership organization, governed by operators on the Norwegian Continental Shelf:

| | | |
|--------------------------|-------------------------|-------------------------|
| Aker BP ASA | Gassco AS | PIGNIG Upstr. Norway AS |
| AS Norske Shell | INCOO E&P Norge AS | Rissdal Norge AS |
| Capricorn Norge AS | Lundin Norway AS | Spirit Energy Norway AS |
| ConocoPhillips Okland AS | MOL Norge AS | Sunor Energy Norge AS |
| DEA Norge AS | Nectane Energy Norge AS | Total E&P Norge AS |
| DNO Norge AS | OKEA AS | Vår Energi AS |
| Edison Norge AS | OMV (Norge) AS | Walesley Petroleum AS |
| Equinor Energy AS | Petrolia NOCO AS | Winterhall Norge AS |
| Faroe Petroleum Norge AS | | |

Benefits

- Makes it possible to find all relevant suppliers, based on the products and services
- Offers access to suppliers' key contact information
- Provides one common verification process for both suppliers and operators
- Offers access to business register information, credit score and financial data
- Has a modern user experience with cognitive search functionality and analytics available for reporting and analysis
- Provides easy access to information about supplier, self-assessment of compliance with relevant HSE, QRM and general risk management standards
- Enables the procurement professionals to work more efficient with an overview of both HSE, QRM and general supplier information in one place
- Simplifies supplier contact information on key personnel
- Provides one common verification process, resulting in savings in time and cost for both supplier and operator

Users

- All operators on the Norwegian Continental Shelf
- Suppliers to the oil and gas industry

Value chain impact

| | | | | |
|-------------|---------------|---------------|--------------|-----------|
| Pre-award ✓ | Exploration ✓ | Development ✓ | Operations ✓ | Decomm. ✓ |
|-------------|---------------|---------------|--------------|-----------|

For more information

EPIM JQS Support
 ☎ +47 23 26 13 94 (Monday – Friday, 0800 – 1800 CET)
 ✉ support@epimjqs.no

Temamøter (22 godkjente)

Spesifikk crossover-tematikk

- Hvordan kan leverandører og kunder fra to forskjellige næringer spille hverandre gode?

Hva er utfordringen og hvordan kan vi løse den?

- Invitere til innovasjon og ideproduksjon – teknologisk løsning til problem.
- Invitere til debatt rundt lokale utfordringer – Infrastruktur, nettverksbygging, samhandling rundt totalentrepriser etc.

Forankring i klynger og nettverk

- Spille på de initiativer og nettverk som allerede eksisterer eller ønskes dannet.

Møter tilrettelagt for kunnskapsdeling

- Stor samhandling og dialog